

VERTRIEBSMITARBEITER:IN IM AUSSENDIENST (M/W/D)

Wälder entwickeln sich über Jahrzehnte – und erfolgreiche Vertriebsarbeit lebt von Präsenz, Fachkenntnis und Vertrauen. Im Außendienst vertreten Sie unsere digitalen Lösungen und begleiten Interessenten bis zum Vertragsabschluss.

**JETZT
BEWERBEN!**



MITTELDEUTSCHLAND
(NIEDERSACHSEN,
HESSEN, THÜRINGEN,
BRANDENBURG)

SÜDDEUTSCHLAND
(BAYERN, BADEN-
WÜRTTEMBERG)



VOLLZEIT (40 STD.)



**ATTRAKTIVE VERGÜTUNG
& FIRMENFAHRZEUG AUCH
ZUR PRIVATEN NUTZUNG**



**100% REMOTE-ARBEIT &
FLEXIBLE ARBEITSZEIT-
MODELLE**



**WERTSCHÄTZENDE
UNTERNEHMENSKULTUR**



**BETRIEBLICHE
GESUNDHEITSFÖRDERUNG**

IHRE ANSPRECHPERSON

Maximilian Knabben
Leitung Vertrieb

career@palos-platform.com
+43 (0) 662 88 03 62

palos DE GmbH
Denzerheide 13, 56130 Bad Ems

Seit über 30 Jahren gestaltet die palos GmbH die digitale Transformation der Forstwirtschaft.

Für den Ausbau unseres Neukundengeschäfts suchen wir **zwei erfahrene Vertriebspersönlichkeiten** mit forstlichem Hintergrund für unterschiedliche Regionen:

- Mitteldeutschland

- Süddeutschland

IHRE ZUKÜNFTIGE ROLLE.

- Aktiver Außendienst im Vertriebsgebiet mit regelmäßigen Besuchen bei Forstbetrieben
- Eigenständige Gewinnung von Neukund:innen und Aufbau langfristiger Partnerschaften
- Beratung und Verkauf mit verständlicher, praxisnaher Vermittlung des Mehrwerts unserer Lösungen
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess – von der Erstansprache bis zum Abschluss
- Repräsentation von palos auf Fachveranstaltungen, Messen und Branchentreffen

SIE BIETEN.

- Forstlichen Hintergrund (Ausbildung oder Studium)
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienstvertrieb, idealerweise mit erklärungsbedürftigen Lösungen
- Souveränes Auftreten gegenüber forstlichen Ansprechpartner:innen
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft & Führerschein Klasse B

INTERESSE?

Senden Sie noch heute Ihre Bewerbung an:
career@palos-platform.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!